



PROGRAM

DZIEŃ 1

30 LISTOPADA 2026 (PONIEDZIAŁEK)

POZNAŃ
CONGRESS
CENTER

GODZINA	SALA 1 PRAWO, ZASADY I ZROZUMIENIE LOCAL CONTENT	SALA 2 WARTOŚĆ, POMIAR I FINANSOWANIE	SALA 3 DNI DOSTAWCÓW	SALA 4 OKRĄGŁE STOŁY
10:00	REJESTRACJA UCZESTNIKÓW			
11:00–12:00	Uroczyste otwarcie Polish Local Content 2026			
13:00–13:30	Local Content – rok doświadczeń. Co już udało się osiągnąć i jakie są kolejne kroki?	Czy Local Content się opłaca i kto za niego zapłaci?		13:00–14:30 Model finansowania Local Content i rozwoju dostawców
13:30–14:00	Pochodzenie kapitału czy wartość dodana? Jak mierzyć krajowość firmy?	Finansowanie nowych kompetencji		
14:00–14:15	PRZERWA KAWOWA I NETWORKING			
14:15–14:45	Odporność łańcuchów dostaw jako element bezpieczeństwa gospodarczego	Kapitał na local content. Jak sfinansować udział polskich MŚP w dużych inwestycjach?	Dzień Dostawców ENEA	14:30 – 14:45
14:45–15:15		Gwarancje, które otwierają rynek. Jak nie blokować polskich firm wymaganiami zabezpieczeń?		14:45–16:15 Standard pomiaru Polish Local Content
15:15 – 15:35				
15:30–16:00	PZP i co dalej? Local content w zamówieniach i poza nimi	Rentowny kontrakt, niewypłacalna firma? Cash flow jako warunek udziału w local content		
16:00–16:30				16:15–16:30
16:30–16:45				
16:45–17:15	Od najniższej ceny do najwyższej jakości. Polityka zakupowa państwa w praktyce	Jak raportować Local Content?		16:30–17:55
17:15–17:45		Dane, audyt i warygodność deklaracji		
start g. 20:00	Wieczorny koktajl networkingowy			



PROGRAM

DZIEŃ 2

1 GRUDNIA 2026 (WTOREK)

POZNAŃ
CONGRESS
CENTER

GODZINA	SALA 1 OD INWESTYCJI DO ŁAŃCUCHA DOSTAW	SALA 2 STRATEGICZNE RYNKI I KONKRETNE INWESTYCJE	SALA 3 DNI DOSTAWCÓW	SALA 4 OKRĄGŁE STOŁY
10:00–10:30	Jak uwzględnić potencjał krajowych dostawców już na etapie przygotowania inwestycji i planowania zakupów?	Offshore jako poligon Local Content. Jak przejść od deklarowanych procentów do trwałych zdolności przemysłowych?		10:00-11:30 Polski model Local Content - "od rekomendacji do systemu"
10:30–11:00	Jak projektować zakupy, by otwierać rynek dla polskich dostawców?	Local Content w Programie Polskiej Energetyki Jądrowej. Jak przygotować i sfinansować wejście polskiego przemysłu do łańcucha dostaw?		
11:00–11:15	PRZERWA KAWOWA I NETWORKING			
11:15–11:45	Rozwój krajowych dostawców w praktyce	Sieci elektroenergetyczne jako rynek skalowania polskiego przemysłu		11:30-11:45
11:45-12:15	Supplier Development. Jak najwięksi inwestorzy mogą budować kompetencje swoich partnerów?	Gazowa infrastruktura, polski przemysł. Jak przełożyć inwestycje sieciowe na zamówienia dla krajowych firm?		11:45-13:15
12:15–12:30				
12:30-13:00	Certyfikacja i koncesjonowanie - przepustka do łańcucha dostaw czy bariera dla polskich firm?	Miliardy blisko mieszkańców. Jak inwestycje samorządowe mogą wzmacniać lokalny biznes?		
13:00-13:30		Cyfrowe zarządzanie łańcuchem dostaw		13:15-13:30
13:30–13:45				13:30-15:00
13:45-14:15	Megakontrakt czy inteligentne lotowanie? Jak otworzyć rynek dla MŚP bez utraty kontroli nad projektem?	Obrona i energetyka - wspólny łańcuch dostaw dual-use		
14:15-14:45		Technologie podwójnego zastosowania i infrastruktura krytyczna		
14:45-15:00				
15:00-16:00	Polish Local Content 2030 - wspólna mapa drogowa			

BLOK: PRAWO, ZASADY I ZROZUMIENIE LOCAL CONTENT

Local Content – rok doświadczeń. Co już udało się osiągnąć i jakie są kolejne kroki?

Podsumowanie dotychczasowych działań, doświadczeń i pierwszych efektów wdrażania Local Content w Polsce. Skoncentrowanie rozmowy na tym, co udało się dotychczas zrealizować, jakie wnioski płyną z pierwszego roku oraz jakie są kolejne priorytety i wyzwania.

Pochodzenie kapitału czy wartość dodana? Jak mierzyć krajowość firmy?

Punktem wyjścia do dyskusji jest Kodeks Dobrych Praktyk z 16 czerwca 2026 r., który określa ważne kryteria oceny krajowości podmiotów. Uwzględniają one nie tylko strukturę właścicielską, lecz także miejsce prowadzenia głównej działalności, rezydencję podatkową, zatrudnienie, obecność na polskim rynku oraz udział obrotów generowanych w Polsce. Czy o krajowym charakterze przedsiębiorstwa powinno decydować przede wszystkim pochodzenie kapitału, czy raczej rzeczywisty wkład w rozwój polskiej gospodarki? Jak mierzyć wartość dodaną pozostającą w kraju i wzmacniać udział krajowych firm w inwestycjach, nie tracąc z pola widzenia konkurencyjności, innowacyjności i bezpieczeństwa łańcuchów dostaw?

Odporność łańcuchów dostaw jako element bezpieczeństwa gospodarczego

Pandemia, konflikty geopolityczne i zakłócenia handlu pokazały znaczenie odpornych łańcuchów dostaw. Dyskusja powinna odpowiedzieć, jak zwiększać bezpieczeństwo dostaw bez rezygnacji z konkurencyjności rynku.

PZP i co dalej? Local content w zamówieniach i poza nimi

Kodeks Dobrych Praktyk dotyczący zakupów spółek Skarbu Państwa poza reżimem ustawy Pzp nie stanowi samodzielnej podstawy odwołania do KIO, a mechaniczne przenoszenie jego kryteriów do dokumentacji przetargowej może rodzić ryzyka prawne. Nie oznacza to jednak, że zamówienia publiczne wykluczają wspieranie lokalnego potencjału gospodarczego. Jak w granicach obowiązujących przepisów wykorzystywać kryteria pozacenowe, wymagania jakościowe, środowiskowe i społeczne oraz inne dostępne instrumenty, aby wzmacniać udział krajowych przedsiębiorców i budować wartość dodaną w Polsce? O tym, jakie rozwiązania można bezpiecznie stosować w praktyce, a jakie lepiej pozostawić zakupom poza PZP, porozmawiamy z perspektywy prawa i praktyki zamawiających.

Od najniższej ceny do najwyższej wartości. Polityka zakupowa państwa w praktyce

Podczas debaty porozmawiamy o tym, jak zamówienia publiczne mogą wspierać jakość, innowacyjność i rozwój polskiej gospodarki. Zastanowimy się, jak w praktyce uwzględniać nie tylko cenę, ale także trwałość, bezpieczeństwo dostaw i długofalowe korzyści z wydatkowania środków publicznych. Uczestnicy debaty przyjrzą się doświadczeniom zamawiających i wykonawców oraz rozwiązaniom, które pozwolą skuteczniej wykorzystywać potencjał zakupowy państwa.



TEMATY

POZNAŃ
CONGRESS
CENTER

BLOK: OD INWESTYCJI DO ŁAŃCUCHA DOSTAW

Jak uwzględniać potencjał krajowych dostawców już na etapie przygotowania inwestycji i planowania zakupów?

Local Content powinien być uwzględniany już przy wyborze modelu realizacji, pakietowaniu, konsultacjach rynkowych i harmonogramie kwalifikacji. Na etapie publikacji przetargu może być za późno na stworzenie nowych zdolności przemysłowych.

Jak projektować zakupy, by otwierać rynek dla polskich dostawców?

O udziale krajowych firm w dużych inwestycjach często decyduje się na długo przed ogłoszeniem postępowania. To na etapie planowania inwestycji, definiowania wymagań technicznych, harmonogramów i warunków udziału powstają szanse — lub bariery — dla lokalnych przedsiębiorstw. Jak projektować proces zakupowy, aby łączyć konkurencyjność, jakość, bezpieczeństwo dostaw i efektywność kosztową z rozwojem krajowego łańcucha dostaw? Jak wcześniej identyfikować polskich producentów i wykonawców, a także włączać ich w dialog z inwestorem?

Rozwój krajowych dostawców w praktyce

Jak przeprowadzić przedsiębiorstwo od identyfikacji potencjału do uzyskania pierwszego kontraktu? Sesja obejmuje audyty, kwalifikację, projekty pilotażowe oraz budowę długofalowych relacji z inwestorami.

Supplier Development. Jak najwięksi inwestorzy mogą budować kompetencje swoich partnerów?

Jak przejść od dni dostawcy i spotkań networkingowych do wieloletnich programów kwalifikacji, certyfikacji i pierwszych wdrożeń? Panel powinien wskazać obowiązki inwestora, generalnego wykonawcy i samego dostawcy.

Certyfikacja i koncesjonowanie — przepustka do łańcucha dostaw czy bariera dla polskich firm?

W sektorach o strategicznym znaczeniu dostęp do zamówień wymaga często spełnienia rygorystycznych standardów jakości, bezpieczeństwa, niezawodności i zgodności regulacyjnej. Certyfikaty, koncesje, audyty oraz procedury kwalifikacji dostawców potwierdzają zdolność do realizacji wymagających kontraktów, ale wiążą się też z kosztami i czasem. Jak zapewnić, by wymagania były proporcjonalne do ryzyka i zakresu zamówienia? Jak pomóc krajowym przedsiębiorstwom przygotować się do procesu kwalifikacji i uniknąć sytuacji, w której kompetentna firma odpada z rynku z powodu barier formalnych?

Megakontrakt czy inteligentne lotowanie? Jak otworzyć rynek dla MŚP bez utraty kontroli nad projektem?

Jak dzielić zamówienia i wydzielać pakiety, zachowując odpowiedzialność za harmonogram, jakość i interfejsy? Temat obejmie model EPC, wymagania wobec generalnego wykonawcy oraz warunki kontraktowe i finansowe dostępne dla MŚP.

Polish Local Content 2030 – wspólna mapa drogowa

Konferencję zakończy podsumowanie najważniejszych wniosków oraz wskazanie kierunków dalszych działań. Celem sesji jest zidentyfikowanie rekomendacji dla administracji publicznej, inwestorów, przedsiębiorstw i instytucji finansowych, które mogą wspierać rozwój wartości tworzonej w Polsce w kolejnych latach.



TEMATY

POZNAŃ
CONGRESS
CENTER

BLOK: WARTOŚĆ, POMIAR I FINANSOWANIE

Czy Local Content się opłaca i kto za niego zapłaci?

Czy krajowy łańcuch dostaw obniża całkowity koszt i ryzyko inwestycji, czy zwiększa CAPEX oraz ryzyko wykonania? Dyskusja powinna również wskazać, kto finansuje nowe moce, certyfikację, zapasy i rozwój dostawców.

Finansowanie nowych kompetencji przemysłowych

Rozwój nowych produktów, technologii i mocy produkcyjnych wymaga znacznych nakładów inwestycyjnych. Sesja będzie poświęcona instrumentom wspierającym przedsiębiorstwa podejmujące takie inwestycje.

Kapitał na local content. Jak sfinansować udział polskich MŚP w dużych inwestycjach?

Polskie małe i średnie przedsiębiorstwa mogą dysponować technologią, doświadczeniem i kompetencjami potrzebnymi do realizacji dużych projektów, ale nie zawsze mają kapitał, by zwiększyć moce produkcyjne, zatrudnić pracowników, kupić materiały czy sfinansować realizację pierwszego dużego kontraktu. Jak dopasować ofertę banków, instytucji rozwoju, funduszy i programów publicznych do specyfiki dostawców przemysłowych? Jak finansować nie tylko inwestycje w maszyny i infrastrukturę, lecz także kapitał obrotowy potrzebny do realizacji zamówień?

Gwarancje, które otwierają rynek. Jak nie blokować polskich firm wymaganiami zabezpieczeń?

W dużych kontraktach gwarancje wadialne, należytego wykonania, zwrotu zaliczki czy usunięcia wad i usterek są ważnym narzędziem ograniczania ryzyka. Dla MŚP mogą jednak oznaczać zamrożenie limitów bankowych, dodatkowe koszty i ograniczenie możliwości podejmowania kolejnych zamówień. Jak projektować wymagania dotyczące zabezpieczeń, aby odpowiadały rzeczywistemu ryzyku kontraktu? Jaką rolę mogą odegrać gwarancje bankowe, ubezpieczeniowe i instrumenty gwarancyjne instytucji rozwoju?

Rentowny kontrakt, niewypłacalna firma? Cash flow jako warunek udziału w local content

Firma może realizować rentowny kontrakt, a mimo to utracić płynność, jeśli musi wcześniej kupić materiały, ponieść koszty pracy i uruchomić produkcję, podczas gdy płatność otrzyma dopiero po dostawie, odbiorze lub spełnieniu kolejnych warunków umowy. Jak projektować harmonogramy płatności, aby nie przerzucać całego ciężaru finansowania inwestycji na podwykonawców? Jak wykorzystać zaliczki, płatności etapowe, faktoring i finansowanie należności? Jak uwzględniać płynność dostawców w zarządzaniu ryzykiem całego projektu?

Jak raportować Local Content?

Jakie informacje powinny być prezentowane inwestorom, instytucjom finansującym i administracji publicznej? Sesja będzie poświęcona przejrzystym zasadom raportowania oraz porównywania wyników pomiędzy projektami.

Dane, audyt i wiarygodność deklaracji

Jak weryfikować deklaracje dotyczące Local Content i jakie dokumenty powinny potwierdzać przedstawiane dane? Dyskusja obejmie również kontrolę kolejnych poziomów łańcucha dostaw oraz odpowiedzialność za nieprawdziwe informacje.



TEMATY

POZNAŃ
CONGRESS
CENTER

BLOK: STRATEGICZNE RYNKI I KONKRETNE INWESTYCJE

Offshore jako poligon Local Content. Jak przejść od deklarowanych procentów do trwałych zdolności przemysłowych?

Jak wykorzystać doświadczenia pierwszej fazy offshore do zwiększenia udziału polskich firm w kolejnych projektach? Dyskusja obejmie budowę, O&M, porty, statki, kable, stal oraz finansowanie rozwoju potrzebnych zdolności.

Local Content w Programie Polskiej Energetyki Jądrowej. Jak przygotować i sfinansować wejście polskiego przemysłu do łańcucha dostaw?

Jakie kompetencje, systemy jakości i certyfikaty muszą uzyskać polskie firmy przed pierwszym kontraktem jądrowym? Panel powinien również odpowiedzieć, kto ponosi koszty przygotowania dostawców i jak ograniczyć ryzyko inwestycji bez gwarancji zamówienia.

Sieci elektroenergetyczne jako rynek skalowania polskiego przemysłu

Modernizacja sieci może stworzyć stabilny popyt na transformatory, kable, stacje i automatykę produkowane w Polsce. Warunkiem są wspólny pipeline, standaryzacja wymagań oraz kontrakty umożliwiające finansowanie nowych mocy.

Gazowa infrastruktura, polski przemysł. Jak przełożyć inwestycje sieciowe na zamówienia dla krajowych firm?

Rozbudowa, modernizacja i utrzymanie infrastruktury gazowej tworzą zapotrzebowanie na szeroką gamę produktów i usług: od rur, armatury, elementów stalowych i urządzeń pomiarowych po automatykę, systemy sterowania, wykonawstwo, diagnostykę i serwis. Jak z wyprzedzeniem identyfikować potencjał polskich producentów i wykonawców? Jak planować zakupy oraz kwalifikację dostawców, aby krajowe przedsiębiorstwa mogły skutecznie konkurować o kontrakty? Jak wykorzystać inwestycje infrastrukturalne do budowania trwałych kompetencji przemysłowych?

Miliardy blisko mieszkańców. Jak inwestycje samorządowe mogą wzmacniać lokalny biznes?

Samorządy realizują inwestycje w drogi, transport publiczny, budynki użyteczności publicznej, wodociągi, kanalizację, gospodarkę odpadami i efektywność energetyczną. To rynek, na którym mogą uczestniczyć lokalni wykonawcy, producenci, firmy instalacyjne i usługowe. Jak planować zamówienia, by poszerzać udział lokalnych przedsiębiorstw, zachowując zasady konkurencyjności i efektywnego wydatkowania środków publicznych? Jak wykorzystywać konsultacje rynkowe, odpowiednie pakietowanie zamówień i wieloletnie plany inwestycyjne?

Cyfrowe zarządzanie łańcuchem dostaw

Jak wykorzystać narzędzia cyfrowe do monitorowania dostaw, identyfikacji ryzyka oraz zwiększania przejrzystości łańcucha dostaw? Dyskusja obejmie również znaczenie danych dla zarządzania inwestycjami.

Obrona i energetyka – wspólny łańcuch dostaw dual-use

Stal, elektronika, magazyny energii, automatyka i cyberbezpieczeństwo są potrzebne zarówno sektorowi energetycznemu, jak i obronnemu. Panel powinien pokazać, gdzie wspólne planowanie popytu może zwiększyć skalę produkcji i odporność państwa.

Technologie podwójnego zastosowania i infrastruktura krytyczna

Jakie wymagania wobec dostawców mogą być uzasadnione ochroną infrastruktury krytycznej oraz rozwojem technologii o podwójnym zastosowaniu? Dyskusja powinna pokazać, gdzie kończą się uzasadnione wymogi bezpieczeństwa, a zaczyna nieuzasadnione ograniczanie konkurencji.

DYSKUSJE OKRĄGŁEGO STOŁU

WARTOŚĆ, POMIAR I FINANSOWANIE: Model finansowania Local Content i rozwoju dostawców

Certyfikacja, badania, kwalifikacja produktów, pilotaże i rozwój nowych mocy produkcyjnych często stanowią istotną barierę wejścia dostawców do strategicznych sektorów gospodarki. Jak finansować te procesy i dzielić związane z nimi koszty oraz ryzyka pomiędzy inwestora, dostawcę, bank i sektor publiczny? Uczestnicy dyskusji przeanalizują możliwe modele finansowania rozwoju krajowych dostawców, ze szczególnym uwzględnieniem warunków uruchamiania i skalowania produkcji. Rezultatem będzie katalog minimalnych warunków bankowalnego kontraktu, sprzyjającego inwestycjom, rozwojowi kompetencji i zwiększaniu udziału krajowych przedsiębiorstw w strategicznych łańcuchach dostaw.

WARTOŚĆ, POMIAR I FINANSOWANIE: Standard pomiaru Polish Local Content

Jak mierzyć wartość rzeczywiście tworzoną w Polsce i czy rynek potrzebuje wspólnego standardu pomiaru Polish Local Content? Dyskusja obejmie zakres danych, definicje i zasady stosowania jednolitej metodologii przez inwestorów i wykonawców, uwzględniającej m.in. wartość dodaną, zatrudnienie, podatki, działalność badawczo-rozwojową (B+R), serwis oraz udział krajowych poddostawców na kolejnych poziomach łańcucha dostaw. Celem sesji będzie wypracowanie podejścia, które pozwoli odejść od deklaracyjnych wskaźników procentowych na rzecz spójnego, porównywalnego i audytowalnego pomiaru krajowego komponentu inwestycji oraz wartości gospodarczej pozostającej w Polsce.

POLSKI MODEL LOCAL CONTENT – „OD REKOMENDACJI DO SYSTEMU”

Celem jest wypracowanie rekomendacji dotyczących regulacji, pomiaru, raportowania, wyjątków oraz finansowania rozwoju kompetencji. Produkt powinien jasno rozdzielać rolę państwa, inwestorów, zamawiających i dostawców.